

BILAN ENTREPRENEURIAL

Les objectifs : Permettre au candidat de juger de sa capacité à entreprendre et à affronter les difficultés d'une création d'entreprise. Au-delà des critères purement objectifs (marché, financement, technologies, compétences...), ce programme veut mettre particulièrement l'accent sur la capacité du candidat à faire face aux périodes d'euphorie ou de stress intense, et donc d'évaluer sa résilience en face de son projet.

Ce bilan permet au candidat :

- D'identifier ses forces et ses faiblesses par rapport à son projet,
- D'identifier les références qui lui permettent de prendre ses décisions d'engagement en connaissance de cause,
- De maîtriser son évolution personnelle et professionnelle,
- D'adapter son équation personnelle aux exigences de son projet.

Programme :

5 phases distinctes sous la forme d'un questionnaire administré en 5 séances d'environ 2 heures qui permettent de travailler progressivement sur :

- **1 - Aspirations / Motivation :** De quoi rêve le candidat, vers quoi a-t-il envie de se diriger, quel est son style de vie, quelles sont ses principales motivations,
- **2 - Qualités personnelles / Traits de personnalité :** Quelles sont les atouts du candidat, quelles sont ses caractéristiques et tendances personnelles,
- **3 - Expériences / Savoirs / Compétences :** Quels sont les acquis, les savoirs transversaux exploitables du candidat,
- **4 - Métier / Exigences :** Quels sont les besoins ou compétences nécessaires, les hiérarchiser, identifier les compléments utiles,
- **5 - Synthèse :** Phase d'échange et de restitution des travaux réalisés avec le consultant qui remet au candidat un dossier complet sur les réponses et les synthèses de chaque partie. La discussion autour de ces synthèses permet au candidat de prendre conscience et d'exprimer les exigences, et les aptitudes dont il aura besoin.

Cible :

- Les porteurs de projet de création ou de reprise d'entreprise qui n'ont pas d'expérience de la gestion et du management d'une PME, ou qui s'interrogent sur leur capacité à réaliser leur projet tant sur le plan humain que technique,
- Les personnes n'ayant pas de projet précis, mais portées par l'envie d'entreprendre,
- Les personnes ayant plusieurs opportunités ou alternatives professionnelles, qui souhaitent une aide à la décision.

Pré-requis :

Aucun pré-requis n'est nécessaire pour cet accompagnement.

Ce bilan s'avère utile aussi bien pour une intention d'entreprendre, une ébauche de projet que pour un projet déjà construit.

Un entretien préalable sans engagement de part et d'autre est prévu pour définir les objectifs, valider la pertinence et l'intérêt du bilan par rapport aux attentes du candidat.

Tarif :

Il s'agit d'un forfait comprenant l'entretien préalable (offert si la mission n'est pas engagée), les 10 heures d'entretien avec un consultant, la rédaction et la mise en forme du rapport qui reste la propriété exclusive du candidat.

- Nous contacter :

CAPFI ASSOCIES
01 53 24 14 05
paris@capfiassociés.fr