



CAPFI Associés

Conseil en création & reprise d'entreprise
Accompagnement de jeunes dirigeants

Prestations :

Evaluations, Accompagnements, Formations.

Contact : Isaure NIVARD-PIERSON, Directrice Associée

isaure.nivard-pierson@capfiassocies.fr

Site Internet : www.capfiassocies.fr

:: CAPFI ASSOCIES en résumé

- **Un seul métier : la création / reprise d'entreprise**
- **15 années d'activité**
- **8 000 créateurs / repreneurs d'entreprises formés et accompagnés**
- **9 Consultants experts en création d'entreprises**
- **5 implantations sur toute la France : (siège social) à Paris, 2 entreprises à Lille et à Lyon, 2 antennes à Marseille et à Bordeaux**

:: AGREMENTS

CAPFI ASSOCIES est agréé organisme de formation

- N° d'agrément : 117 53 85 05 75
- OSEO (Banque des Petites et Moyennes Entreprises)
- Label Nacre « Opérateur d'accompagnement pour la création / reprise d'entreprise délivré par la DIRECCTE

:: REFERENCES

ABB, ALSTOM, ARCELOR, AREVA, BANQUE RIVAUD (BOLLORE), BNP, EDITIONS DU SEUIL, EXXON, EMAP EDITIONS, ESSEX, GROUPE DANONE, HABITAT, HACHETTE, HEIDELBERG, KRAFT JACOB SUCHARD, NIKE, PUBLICIS, UNYSIS, S.F.R., SONY, SMURFIT KAPPA, ST MICROELECTRONICS, SYNGENTA, GROUPE TREVES, VALEO...

:: CREATIONS

Services aux entreprises :

- Sociétés de conseil, Agences de Communication, Services informatiques, Développement durable, Formateurs, Web designers, NTIC...

Industrie :

- Energies renouvelables, Bureaux d'études, Maintenance industrielle, Métrologie,...

Commerce :

- Restauration, Sites marchands, Magasins d'optique, Fleuristes, Boulangeries, Franchises, Dépôts-vente, Maisons d'hôtes, Marchands de biens, Négoce, Import / Export,...

Artisanat :

- Électriciens, Seconds œuvres bâtiment, Paysagistes, Ébénistes, Coursiers,...

Services à la personne :

- Crèches privées, Jardiniers, Petit entretien, Infirmières, Aides soignantes,...

CREATION, REPRISE ET DEVELOPPEMENT D'ENTREPRISE

:: NOTRE UNIQUE METIER

CAPFI ASSOCIES a pour unique métier la **formation, le conseil et l'accompagnement des créateurs, repreneurs d'entreprise et dirigeants**. Nous avons développé une **methodologie originale** (décrite dans nos engagements) fondée sur la **formation et l'accompagnement individuel des porteurs de projet**. Grâce à une **démarche pédagogique adaptée à chaque cas**, nous avons l'ambition d'amener les futurs chefs d'entreprise à la concrétisation de leur projet, à leur développement, armés des meilleurs atouts.

Notre expérience, forte de près de 1 000 dossiers traités annuellement, nous met en contact avec tous les types de projets : Des plus classiques, comme le service aux personnes, commerçants, restaurateurs, franchisés, aux plus spécifiques, comme le commerce équitable ou les services de maintenance informatiques... De l'entreprise unipersonnelle à la TPE innovante.

Notre équipe : 9 Consultants seniors, âgés de 30 à 58 ans, avec des expériences de 5 à 20 années dans la création / reprise d'entreprises, ayant pour certains une expérience entrepreneuriale.

En 15 années d'activités :

- **8 000** créateurs ou repreneurs ont fait l'objet d'une formation et d'un accompagnement dans le montage de leur dossier.
- Depuis 2006, **50** dirigeants sont accompagnés dans leur développement,
- **80 %** sont toujours en activité.

:: NOTRE CIBLE

Les statistiques font apparaître que 15 % à 20 % des personnes en rupture de leur contrat de travail, ont un projet de création / reprise d'entreprise viable. Nous proposons de les accompagner durant cette reconversion professionnelle **puis** au-delà, lors la phase de démarrage de l'entreprise.

Nous accompagnons l'émergence et le montage de tout type de projet.

Pour avancer sur le terrain et obtenir des résultats rapides des actions menées.

:: NOS ENGAGEMENTS

Notre objectif consiste à former à des méthodes de gestion et guider le futur chef d'entreprise dans son projet. À l'issue de chaque réunion, une **fiche d'actions à réaliser** est établie en commun.

Un **Guide du Créateur**, à compléter, lui est remis afin de formaliser par écrit son projet et lui permettre de réunir un certain nombre d'informations et d'hypothèses financières, juridiques, sociales et fiscales.

Un **logiciel** de prévisions financières est donné, accompagné de la formation nécessaire, pour permettre au créateur avec la validation du consultant CAPFI ASSOCIES, de réaliser lui-même ses hypothèses financières avec les éléments recueillis sur le terrain.

:: NOS PRESTATIONS POUR LES CREATEURS

De l'idée à sa concrétisation, nous avons une réponse adaptée aux différents stades de mûrissement du projet de création ou reprise.

Notre action très structurée se décompose en étapes : **le créateur a des repères qui lui permettent de mesurer le chemin parcouru**. Chaque étape se conclut par un bilan débouchant sur la décision de poursuivre ou non le projet, prise conjointement par le futur créateur et son chargé de mission CAPFI ASSOCIES.

Nous vous présentons ci-après les modules proposés par Capfi Associés pour chaque étape.

:: FINANCEMENTS DES DIFFERENTS MODULES

Les différents modules peuvent être pris en charge par le D.I.F., les O.P.C.A., les budgets définis par les Plans de départ, ou le Fongécif sous certaines conditions.

Formation « Découvrir la Création d'Entreprise »

Les objectifs :

Appréhender les séquences de son projet de création d'entreprise pour travailler en autonomie sur les éléments constitutifs de son projet. Echanger avec les autres porteurs de projet pour affiner son concept. Apprécier les contraintes et les opportunités de se lancer dans cette voie de la création d'entreprise. Démystifier les difficultés apparentes du montage d'un projet.

Cette formation permet au candidat :

- De comprendre les différentes étapes d'un projet,
- De corriger et de faire évoluer son projet,
- D'apprécier l'adéquation homme / projet,
- De mesurer si la création d'entreprise convient et correspond à ses aspirations professionnelles.

Programme :

Formation collective en groupe de 8 à 12 personnes sur 2 jours consécutifs.

- **Les freins à la création,**
- **Les atouts à la création,**
- **Les étapes de la création d'entreprise,**
- **Le concept, l'offre,**
- **L'étude de marché,**
- **Le statut juridique, social, et fiscal,**
- **Le dossier financier,**
- **Les formalités d'immatriculation.**

Cible :

- Les porteurs de projet de création ou de reprise d'entreprise qui sont au stade de l'idée ou un peu plus avancés,
- Les personnes ayant une opportunité ou alternative professionnelle, qui souhaitent une aide à la décision.

Pré-requis :

Aucun pré-requis n'est nécessaire pour cet accompagnement.

Cette formation s'avère utile aussi bien pour une intention d'entreprendre, une ébauche de projet que pour un projet en phase de construction.

Tarif :

Il s'agit d'un forfait comprenant l'animation sur les 2 jours avec remise de documentation et mise à disposition d'outils de travail.

- Par participant pour une formation inter entreprise,
- Pour un groupe de 8 à 12 personnes maximum pour une formation intra entreprise (locaux et équipements mis à disposition).

BILAN ENTREPRENEURIAL

Les objectifs :

Permettre au candidat de juger de sa capacité à entreprendre et à affronter les difficultés d'une création d'entreprise. Au-delà des critères purement objectifs (marché, financement, technologies, compétences...), ce programme veut mettre particulièrement l'accent sur la capacité du candidat à faire face aux périodes d'euphorie ou de stress intense, et donc d'évaluer sa résilience en face de son projet.

Ce bilan permet au candidat :

- D'identifier ses forces et ses faiblesses par rapport à son projet,
- D'identifier les références qui lui permettent de prendre ses décisions d'engagement en connaissance de cause,
- De maîtriser son évolution personnelle et professionnelle,
- D'adapter son équation personnelle aux exigences de son projet.

Programme :

5 phases distinctes sous la forme d'un questionnaire administré en 5 séances d'environ 2 heures qui permettent de travailler progressivement sur :

- **1 - Aspirations / Motivation** : De quoi rêve le candidat, vers quoi a-t-il envie de se diriger, quel est son style de vie, quelles sont ses principales motivations,
- **2 - Qualités personnelles / Traits de personnalité** : Quelles sont les atouts du candidat, quelles sont ses caractéristiques et tendances personnelles,
- **3 - Expériences / Savoirs / Compétences** : Quels sont les acquis, les savoirs transversaux exploitables du candidat,
- **4 - Métier / Exigences** : Quels sont les besoins ou compétences nécessaires, les hiérarchiser, identifier les compléments utiles,
- **5 - Synthèse** : Phase d'échange et de restitution des travaux réalisés avec le consultant qui remet au candidat un dossier complet sur les réponses et les synthèses de chaque partie. La discussion autour de ces synthèses permet au candidat de prendre conscience et d'exprimer les exigences, et les aptitudes dont il aura besoin.

Cible :

- Les porteurs de projet de création ou de reprise d'entreprise qui n'ont pas d'expérience de la gestion et du management d'une PME, ou qui s'interrogent sur leur capacité à réaliser leur projet tant sur le plan humain que technique,
- Les personnes n'ayant pas de projet précis, mais portées par l'envie d'entreprendre,
- Les personnes ayant plusieurs opportunités ou alternatives professionnelles, qui souhaitent une aide à la décision.

Pré-requis :

Aucun pré-requis n'est nécessaire pour cet accompagnement.

Ce bilan s'avère utile aussi bien pour une intention d'entreprendre, une ébauche de projet que pour un projet déjà construit.

Un entretien préalable sans engagement de part et d'autre est prévu pour définir les objectifs, valider la pertinence et l'intérêt du bilan par rapport aux attentes du candidat.

Tarif :

Il s'agit d'un forfait comprenant l'entretien préalable (offert si la mission n'est pas engagée), les 10 heures d'entretien avec un consultant, la rédaction et la mise en forme du rapport qui reste la propriété exclusive du candidat.

DIAGNOSTIC PROJET

Les objectifs :

Permettre au candidat de mesurer la qualité d'une idée ou d'un projet dans son contexte. Il s'agit d'apprécier le potentiel de réussite, concrètement, et son degré d'avancement. Il aide le candidat à évaluer le travail pour aboutir à la réalisation de son projet.

Ce diagnostic permet au candidat :

- D'apprécier les éléments positifs et négatifs de son projet, objectivement,
- De mesurer la cohérence des différentes facettes et éléments de son projet,
- De corriger et de faire évoluer son projet,
- D'apprécier l'adéquation homme / projet.

Programme :

2 séances de 2 heures d'entretien espacées d'une quinzaine de jours pour travailler sur :

- 1 – **La légitimité du projet** : Les atouts, les raisons à faire valoir,
- 2 – **Les savoirs acquis et à acquérir** : La formation, les obligations réglementaires,
- 3 – **La situation personnelle économique et familiale** : Les éléments favorables, ou au contraire les freins, les moyens financiers,
- 4 – **Les soutiens et avancement** : Le réseau personnel et professionnel.

Cible :

- Les porteurs de projet de création ou de reprise d'entreprise qui sont au stade de l'idée ou un peu plus avancés,
- Les personnes ayant une opportunité ou alternative professionnelle, qui souhaitent une aide à la décision.

Pré-requis :

Aucun pré-requis n'est nécessaire pour cet accompagnement.

Ce diagnostic s'avère utile aussi bien pour une intention d'entreprendre, une ébauche de projet que pour un projet en phase de construction.

Tarif :

Il s'agit d'un forfait comprenant les 4 heures d'entretien avec un consultant, la rédaction et la mise en forme du rapport.

ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL

Les objectifs :

Soutenir le candidat dans la construction de son projet étape par étape, en partant de l'idée jusqu'à la création opérationnelle de l'entreprise. Gagner du temps par rapport à un effort solitaire et lui donner les outils pour surmonter les difficultés inhérentes à ce type de projet professionnel. Sécuriser son parcours par un œil averti et technique pour lui éviter les embûches et pièges en relation avec l'exercice.

Cet accompagnement individuel permet au candidat :

- De maîtriser son effort dans le temps,
- De prendre ses décisions d'engagement en connaissance de cause,
- De maîtriser l'évolution de son projet par rapport au marché,
- D'être soutenu dans les périodes de doute et de gérer les aléas d'un parcours de créateur,
- D'avoir un accès privilégié à l'information autour de la création d'entreprise.

Programme :

7 phases distinctes sous la forme d'entretiens individuels d'une durée moyenne de 2 heures qui permettent de travailler progressivement sur :

- **1 – La formulation du projet :** Quel concept accessible et communicable au plus grand nombre,
- **2 – L'offre, le Mix produit :** Quel est le catalogue des produits, des prestations, le positionnement sur le marché,
- **3 – L'étude de marché :** Quel marché, quel chiffre d'affaires prévisionnel, les valeurs ajoutées distinctives par rapport à la concurrence,
- **4 – La stratégie commerciale :** Quels moyens en communication et outils commerciaux pour favoriser et développer le CA,
- **5 – Le dossier financier :** Plan de financement, Compte de Résultat et plan de Trésorerie prévisionnels,
- **6 – Le Business Plan :** Rédaction et construction du BP,

- 7 – **Les Statuts et les formalités d'immatriculation** : Choix du statut juridique, social et fiscal, rédaction des formalités et enjeux en terme de responsabilités.

Cible :

- Les porteurs de projet de création ou de reprise d'entreprise.

Pré-requis :

Aucun pré-requis n'est nécessaire pour cet accompagnement, excepté pour les projets sur un secteur réglementé ou un métier exigeant des formations spécifiques.

Tarif :

Il s'agit d'un forfait comprenant les entretiens (20 à 30 h) avec un consultant étalés sur 9 à 18 mois, selon la nature, les contraintes et les exigences du projet.